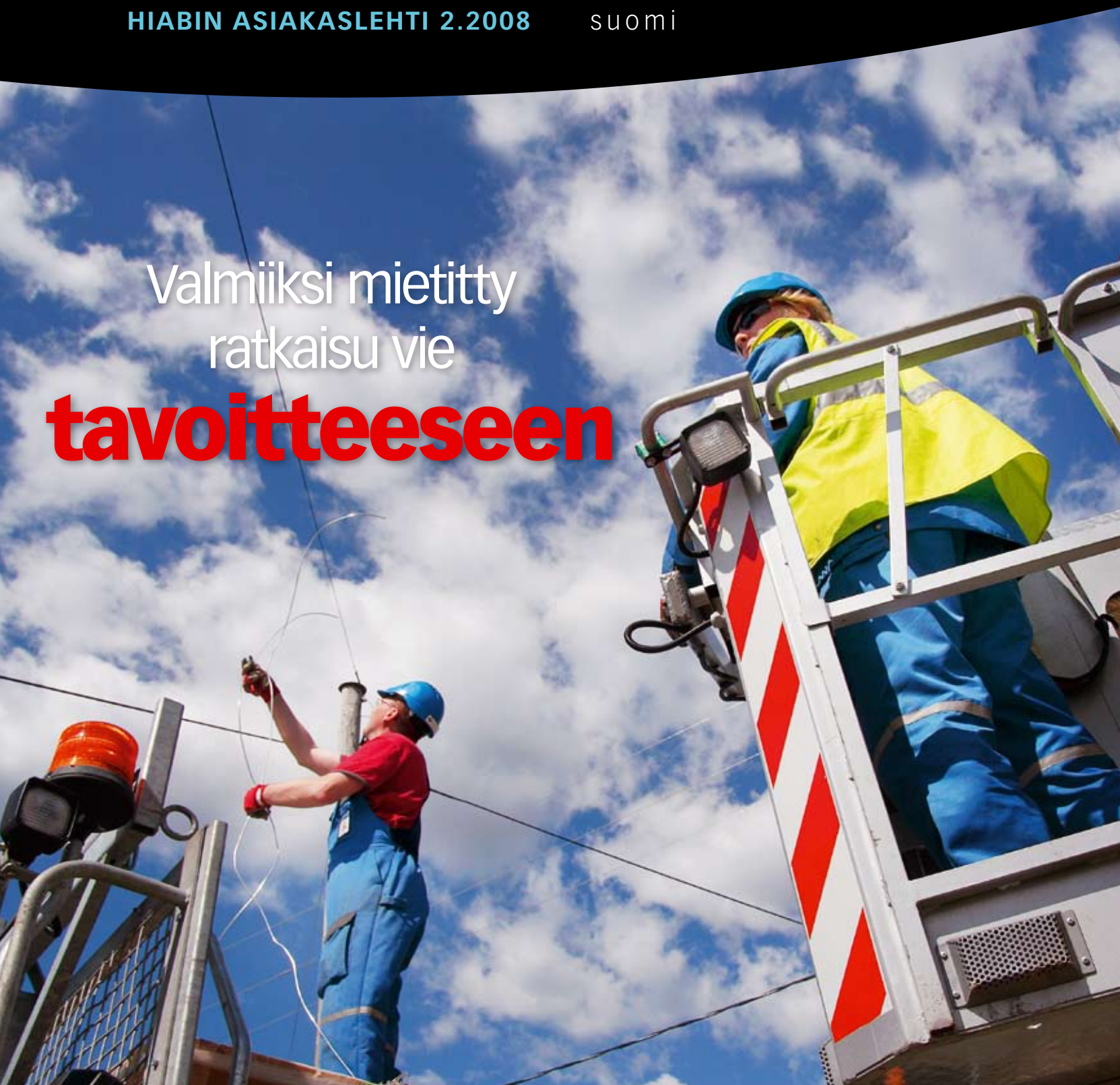


method

HIABIN ASIAKASLEHTI 2.2008

suomi

Valmiiksi mietitty
ratkaisu vie
tavoitteeseen



HIAB

TÄSSÄ NUMEROSSA: Palvelut – Konseptiajoneuvo – Koukkulaitteen vahvuudet

Valmiina palvelemaan



Palvelut ja tiiviit kumppanuudet asiakkaiden kanssa ovat Hiabin toiminnassa avainasemassa – ne ovat perusta strategiallemme, jonka mukaisesti toimimme lähellä asiakasta.

Hiabissa ja koko Cargotec-konsernissa on huomattu, että huoltopalvelujen kysyntä kasvaa tasaista tahtia.

Kehitämmekin jatkuvasti kuormankäsittelyratkaisujen ja palveluiden valikoimaa, kuten Hiabin palveluliiketoiminnasta vastaava Jukka Ruotsalainen kertoo tämän lehden sivulla 6. Hyödyntämällä kaikkien kolmen konserniin kuuluvan yhtiön osaamista pystymme yhä paremmin vastaamaan maailmanlaajuisesti asiakkaiden tarpeisiin.

Hyvä esimerkki uudesta innovatiivisesta asiakkuussuhteesta on Hiabin ja hyötyajoneuvoja maahantuovan Vehon yhdessä kehittämä räätälöity ratkaisu. Sivulta 9 alkaen voit lukea, miten energiateollisuus saa ajoneuvoja, jotka sopivat täsmälleen sen tarpeisiin ja tuovat sijoitukselle hyvän tuoton.

Pekka Vartiainen
Toimitusjohtaja, Hiab

KANNEN TAKANA



Korkeatasoista työtä

Jakeluverkoasentaja **Marko Siira** asentaa Pohjois-Karjalan Nurmeksessa 20 kilovoltin yhdysjohtoa. Yhdeksän vuotta ammattimiehenä toiminut Siira pitää Voimatel Oy:n muutama kuukausi sitten hankkimaa ajoneuvoa isona edistysaskeleena maastossa työskentelyyn.

Mercedes-Benz Ategon 13 tonnin nelivetoalustalle suunniteltu päällirakennekokonaisuus on standardoitu energiateollisuuden käyttöön. Tarkka etukäteissuunnittelu ilmenee yksityiskohdissa.

”Onhan tämä ihan mahtava ajoneuvo tähän työhön. Nyt tarvikkeet saadaan helposti ylös, esimerkiksi viputaljat kulkevat hyvin mukana”, Siira huomauttaa.

Hän kertoo ajoneuvohankinnan nopeuttaneen työntekoa ja kohentaneen työskentelyolosuhteita.

”Työtehtävät on nyt tuolla korkealla paljon joutuisampi tehdä kuin silloin, kun ylös kiivettiin tolppakengillä. Lisäksi ajoneuvo säästää työntekijää. Ja onhan se mukavampaakin, sillä nyt työskentelyasento on huomattavasti parempi kuin aiemmin.”

Sivuilla 9–11 kerrotaan lisää energiateollisuudelle standardoidusta kuorma-autokokonaisuudesta.

Messut

Tervetuloa tapaamaan meitä messuille. Lisätietoja löytyy osoitteesta www.hiab.com.

4 Näin kasvatat nosturin tuottavuutta



METHOD – HIABIN ASIAKASLEHTI

Method on Hiabin asiakaslehti, jonka levikki on noin 70 000.

Hiab-yhtiön tuotemerkkejä ovat HIAB-kuormausnosturit, MULTILIFT-vaihtolavalaitteet, LOGLIFT- ja JONSERED-puutavara- ja kierrätysnosturit, ZEPRO-, WALTCO-, AMA- ja FOCOLIFT-takalaitanostimet sekä MOFFETT- ja PRINCETON PIGGY BACK® -ajoneuvotrukit.

Artikkelien kirjoittajien tai haastateltavien mielipiteet eivät välttämättä edusta Hiabin kantaa. Lehden sisältöä (valokuvia lukuun ottamatta) saa lainata; lähde on mainittava.

Sisältö



PUBLISHER



Hiab is part of Cargotec Corporation, the world leading provider of cargo handling solutions for ports, terminals, ships and local distribution.

Hiab Oy / markkinoitviestintä, Sörnäisten rantatie 23, PL 61, 00501 Helsinki, puh. 0204 55 4401, faksi 0204 55 4511

Päätoimittaja Aija Kalandar Toimitus Compositor Oy Käännökset Compositor Oy Ulkoasu Neutron Design
Paino Lönnberg Print ISSN 1459-9538 Tilaukset ja osoitteenmuutokset Hiab Oy / markkinoitviestintä,
Sörnäisten rantatie 23, PL 61, 00501 Helsinki, puh. 0204 55 4401, faksi 0204 55 4511,
www.hiab.com/feedback

Toimialat

9 HARKITTU RATKAISU ENERGIATEOLLISUUDELLE

Hiab ja Veho ovat standardisoineet energiateollisuuden käyttöön mahdollisimman tehokkaan kuorma-autokokonaisuuden.

Asiakkaat

12 KULJETTAJILLA KAULAA KILPAILIJOIHIN

Hiabin sveitsiläinen asiakas Schwab Transport AG erottuu kilpailijoistaan osaavilla kuljettajillaan.

14 KUORMANKÄSITTELYÄ KENTTÄHARMAISSA

Tanskan puolustusvoimien logistisia ratkaisuja tehostavat Hiabin kuormausnosturit ja koukkulaitteet.

18 KIVENKOVAA AMMATTITAITOA

Italialaisen Sbarbati Pavimentazionin valmistamien reunakivien ja pihalaattojen sekä sementti- ja savitiilien kysyntä kasvaa tasaisesti.

20 LUODINNOPEUS VAATII LAATUA

Luotijunien verkostoa rakennetaan pikavauhtia Kiinaa halkomaan.

Teknologia

4 NÄIN KASVATAT NOSTURIN TUOTTAVUUTTA

Aika, jolloin nostureita käytettiin vain koukulla nostamiseen, on historiaa – nykyään nosturiin on saatavilla lukuisia lisälaitteita.

8 KOUKKULAITTEEN KOLME KÄRKEÄ

Monipuolisuus, turvallisuus ja muunneltavuus ovat MULTILIFT XR Power Range -koukkulaitteiden tärkeimmät ominaisuudet.

Yleistä

6 TUKEA KOKO ELINKAARELLE

Tulevaisuudessa asiakkailta on huoltopalveluissa yhä enemmän valinnanvaraa.

17 UUTiset

 **Kun on kerran
kokeillut
ToolXChangeria,
ei pärjää enää ilman.**



ENEMMÄN TUOTTAVUUTTA nosturi-investoin

Nosturin tuottavuutta voi kasvattaa sovittamalla siihen erilaisia lisävarusteita. Aika, jolloin kuormia nostettiin vain koukulla, on historiaa – nykyään nostureihin on saatavilla lukuisia lisäsovelluksia.



Tuottavuutta pystyy kasvattamaan liittämällä nostureihin erilaisia lisävarusteita. Tässä 122BS-nosturiin on asennettu tiilikahmari.

neille

Kun nosturin kärkeen liitetään kääntäjä ja siihen erillinen työkalu, nosturi muuttuu nopeasti pieneksi kaivinkoneeksi. Nosturijoneuvo kaivaa tarvittaessa aukon maahan vahingoittamatta ympäröivää maa-aluetta. Lisäksi nosturinkuljettaja voi huolehtia lavalla kulkeeseen uuden maa-aineksen tasoittamisesta paikalleen – ja yli jäänyt materiaali voidaan nostaa puolestaan lavalle ja viedä pois työmaalta. Nosturi, johon on asennettu sorakouura, pystyy tekemään monen koneen työt.

Liittimet kasvattavat tuottavuutta

Hiabin ainutlaatuisen ToolXChanger-työkaluvaihtajan avulla eri tehtäviin tarkoitetut, nosturiin kiinnitettävät työkalut voidaan vaihtaa paikoilleen nopeasti. Nostokoukun vaihtaminen vaikkapa sorakouraan tai lavanostimeen käy muutamassa sekunnissa.

”Kun ToolXChangeria on kokeillut kerran, ei pärjää enää ilman. Ja se maksaa itsensä nopeasti takaisin”, tukholmalainen kuljettaja **Claes Wallberg** kertoo.

Kääntäjän liittäminen puomin kärkeen oli ennen hankalaa, samoin kuin hydrauliletkujen liittäminen nosturiin. ToolXChangerissa käytössä on aina sama kääntäjä, johon kiinnitetään yleensä nostokoukku, tai tarpeen mukaan jokin muu työkalu.

Mikäli ToolXChangeriin siirtyminen ei tunnu täysin sopivalta vaihtoehdolta, tehokkuutta voi lisätä toisenlaisellakin sovelluksella. Monipikaliitin on hydraulinen pikaliitin, jonka avulla nosturin puomin kärkeen voidaan liittää useita hydraulisia letkuja. Hiabin monipikaliittimessä on sisäänrakennettu paineenkorjain, joka mahdollistaa hydraulikan liittämisen/irrotuksen täydellä paineella. Hankkimalla jo monipikaliittimellä varustetun nosturin tai asentamalla monipikaliittimen nosturiin jälkikäteen hydraulisten työkalujen vaihtaminen onnistuu helposti ja tehokkaasti.

Välineiden liittämiseen/irrottamiseen on aina liittynyt ongelmia; puuha on ollut sotkuista ja hydrauliliittimiin on ollut vaikea päästä käsiksi. Lisäksi paineeneristyksessä on ollut ongelmia työkalun tai nosturin jäätyä seisomaan aurinkoon tai kylmään. Nämä ongelmat ovat menneen talven lumia. Monipikaliittimestä on saatavilla myös suurempi malli, jota voi käyttää esimerkiksi konsoliasenteisissa nostureissa, joissa on

välttämätöntä pystyä vaivattomasti ottamaan nosturin tai auton hydraulikka käyttöön tai kytkeä ne irti.

Tavarat nopeammin perille

Mikäli tavaraita on toimitettava rakennuksen yläkerroksiin, nosturiin voidaan kiinnittää erillinen vinssi. Vinssin nopeuden ja tarkkuuden ansiosta tavarat voidaan siirtää nopeasti



usean kerroksen korkeuteen. Sen sijaan, että nosturin puomia liikuteltaisiin edestakaisin ylös ja alas tavaraita poimimaan, voidaan puomi pitää koko ajan yläasennossa ja hyödyntää sen sijaan erillisen vinssin ominaisuuksia. Hiabin tuotevalikoimaan kuuluu useita vinssejä, jotka soveltuvat eri kapasiteettitasoille.

Kun painolla on väliä

Hiabilta löytyy ratkaisu myös kuorman painontarkkailuun. Punnituskennoja on olemassa koukkuihin, tai ne voidaan kiinnittää kääntäjään. Kennojen avulla pystytään seuraamaan, kuinka paljon kuorma painaa ja välttämään näin ylikuormitusta.

Painoa on syytä tarkkailla, kun halutaan määritellä, onko kuorma juuri sen painoinen kuin mitä asiakas on määritellyt. Kuljettajalle voidaan maksaa ”tarpeettomasta” ajasta, jos kuorma osoittautuu ennalta sovittua ja nosturin kapasiteettikykyä painavammaksi. Tärkeintä on kuitenkin seurata kuorman painoa työturvallisuuden kannalta.

Monet Hiabin punnitusjärjestelmistä on auktorisoitu niin, että niitä voidaan käyttää laskutuksen pohjana mm. kierrätysasioissa. ■

Teksti: Per Herdegård

Kuvat: Lasse Klint

Tukea koko elinkaarelle

Palvelutrendi jatkaa kukoistustaan, kun yritykset etsivät pitkäaikaisia kumppaneita vastaamaan huolloista. Hiab laajentaa huoltopalvelutarjontaansa vastatakseen asiakkaiden tarpeisiin.

"Kun yhtiöiden välillä kykenemme tietyissä tapauksissa käyttämään huollon henkilöstöä ristiin, voimme palvella asiakkaita paremmin",
Jukka Ruotsalainen
kiteyttää uuden palvelujenkehittämistavan.

Jukka Ruotsalainen, Vice President, Service Business, näkee Hiabin huoltopalvelujen kasvaneen kysynnän olevan osa laajempaa bisnestrendiä, jossa yritykset haluavat keskittyä tiukemmin omaan ydintoimintaansa.

”Asiakkaamme ovat joko tyyppiä I do, we do tai you do. Ja yhä enemmän he sanovat you do – etenkin isommat yritykset haluavat, että kumppani vastaa huolloista”, hän pelkistää sen, miten Hiabin asiakkaat suhtautuvat kalustonsa huoltoon.

”Tämä tarkoittaa sitä, että huoltopalveluja on tarjolla jokaisen asiakasryhmän tarpeisiin.”

Kattavuutta kautta linjan

”Hiab on maailman johtava kuormankäsittelylaitteiden toimittaja, ja palvelut ovat luonnollinen lisä yhtiön ratkaisuvälikoimaan. Kehitämme eritasoisia palveluita kokonaispaketeista ja ennakohuolloista varaosatarjontaan asti. Hiab on tunnettu merkki, jonka laatuun asiakkaat luottavat. Asiakkaat voivat siten olla varmoja myös yhtiön tarjoamien huoltopalvelujen laadukkuudesta.”

Ruotsalainen korostaa, että globaalisti toimivassa yrityksessä tarvitaan harmonisoituja palvelutuotteita, jotta useissa maissa toimivat asiakkaat voivat saada samaa palvelua joka puolella. Silti paikalliset erityisolosuhteet pitää huomioida, joten valikoimassa on jonkin verran vaihtelua eri maiden välillä.

Tämä vaatii toiminnan organisointia uudelleen. Ruotsalainen kertoo, että kun tähän asti huoltoliiketoiminnan kehittäminen on Hiabissa tapahtunut pitkälti paikallisesti, jatkossa pyritään hyödyntämään parem-

mi maissa aiemmin erillään toimineen konsernin osat tuodaan tiiviisti ”saman katon alle”, jolloin ne voivat hyötyä toistensa osaamisista ja resursseista.

”Kun yhtiöiden välillä kykenemme tietyissä tapauksissa käyttämään huollon henkilöstöä ristiin, voimme palvella asiakkaita paremmin”, Ruotsalainen sanoo ja pelkistää laskentakaavalla sen, miksi huolto-osaamista on myös kustannustehokkuuden kannalta järkevää hyödyntää yhtiöiden välillä: laitteiden huollosta 70 prosenttia on kaikille yhteistä, kuten mekaniikkaa, automaatiota, pneumatiikkaa ja hydraulikkaa. Tämän päälle tarvitaan eri laitteisiin liittyvää sovellusosaamista.

Hyvä suunnittelu toimii pohjana

Yksi suurimmista haasteista huoltoliiketoiminnan kasvattamisessa on se, että liiketoiminta perustuu vankasti ihmisten työpanokseen, ja osaavia ammattilaisia voi perustellusti kutsua niukoiksi luonnonvaroiksi.

”Tekijöiden löytäminen, heidän kouluttamisensa ja työntekijöiden pitäminen yhtiössä ovat suuria kysymyksiä, joihin olemme panostaneet Cargotecissa. Olemme perustaneet oman koulutusjärjestelmän, jotta meillä olisi huollossa moniosaajia, joiden ammattitaito mahdollistaa toimimisen yli liiketoimintarajojen.”

Jukka Ruotsalainen korostaa jokaisen yksittäisen huoltomiehen merkitystä, sillä hyvin pitkälti heidän toimintansa perusteella asiakkaat

Huoltopalveluja on tarjolla jokaisen asiakasryhmän tarpeisiin.



min koko yhtiön osaamista eri maiden ja tuotelinjojen rajojen yli. Pelkän laitemyynnin sijasta tuetaan kuormankäsittelyratkaisujen toimittamista, mihin voivat sisältyä niin laitteet, huollot kuin mahdollisesti rahoituskin.

Cargotec mahdollistaa paremman hyödyn Hiabin maailmanlaajuiselle verkostolle

Hiabin huoltoliiketoiminnan kehittäminen liittyy emonkonserni Cargotecin strategialinjauksiin. Konsernissa rakennetaan maaorganisaatiot, jotta konsernin yhtiöiden Hiabin, MacGREGORIN ja Kalmarin välinen synergia saadaan hyödynnettyä paremmin. Hienolta kuulostava lause tarkoittaa käytännössä sitä, että

muodostavat käsityksensä niin Hiabista kuin koko konsernistakin. Hän myös huomauttaa yksittäisten asiakastapaamisten haasteellisuudesta; tapaamisen lähtökohta on asiakkaan kannalta aina huono, kun kalusto ei ole tuottavassa työssä vaan tarvitsee huoltoa.

Ruotsalainen listaa onnistuneen huollon osatekijöiksi, että työnsä osaava huoltomies on paikalla nopeasti tarvittavat osat mukanaan, että Hiabin laitteet kestävät hyvin käytössä, ja että ne on suunniteltu helposti huollettaviksi.

”Suunnittelussa tehdään tärkeitä ratkaisuja. Pallo on poissa pelistä, jos ratkaisut ovat olleet vääriä. Keskustelu jälkimarkkinoinnin ja konesuunnittelun välillä on ratkaisevassa roolissa Hiabin laitteiden kehittämisprosessissa.” ■

Teksti: Compositor/Sami Laakso

Kuva: Jyrki Vesa

KOUKKULAITTEEN

3 kärkeä

1 MONIPUOLISUUS

on MULTILIFT XR Power -koukku-laitteissa teknisten ratkaisujen ansiota.

- XR S -koukkulaitteessa on liukukoukku-mekanismi: lavanvaihdon aikainen toimintakorkeus saadaan matalaksi.
- XR T -koukkulaitteessa on taittokoukku ja taittuva nivelpiste, joka vähentää kuluvi-
en osien määrää ja lisää voimaa kuormaa liikuttaessa.
- XR Z yhdistää kahden muun mallin ominaisuuksia; siinä on koukkurunko, jossa on sekä taittuva että liukuva koukku. Pitkän vaakasiirtonsa ansiosta se pystyy käsittelemään hyvin eripituisia lavoja. Taitto- ja liukukoukkutoimintojen ansiosta laitteessa on pieni kallistuskulma lavanvaihdon aikana, joten ratkaisu sopii hyvin matalissa tiloissa työskentelyyn.

Kaikki mallit on saatavilla joko 21 tai 26 tonnin kapasiteetilla. XR Power -koukkulaitteella varustetun kuorma-auton käyttöaste saadaan korkeaksi, sillä vaihtolavalaite mahdollistaa ajoneuvon käytön erilaisissa tehtävissä. Seisonta- ja kuormausajat jäävät lyhyiksi, kun lavoja kuormattaessa voidaan ajaa muita kuljetustehtäviä ja lisäksi kuormaus käy helposti lavan ollessa maassa.

2 KÄYTTÖTURVALISUUS

on huomioitu koukkulaitteiden suunnittelussa. Viimeistellyn muotoilun ansiosta kiinnitys säiliöön, lavaan tai konttiin käy helposti, joten XR Power -koukkulaitteet soveltuvat hyvin myös vähemmän kokeneille käyttäjille. Vakaus ja alhainen painopiste on saavutettu matalan asennuskorkeuden avulla. Turvallisuudesta huolehtivat automaattinen, mekaanisesti toimiva kippauslukko sekä hydraulijärjestelmän kuormanpito- ja vastaventtiilit. Työturvallisuutta lisää myös se, että kuljettaja voi hallita kuormauksilaitteita hytistä.

3 MUUNNELTAVUUS

takaa, että MULTILIFT XR Power Range -koukkulaitteet sopivat erilaisille työmailla. PLC (Programmable Logic Control) -ohjausjärjestelmä tekee koukkulaitteesta monikäyttöisen. Se myös minimoi seisonta-ajat sekä pitää toiminnot nopeina ja turvallisin kuorman painosta huolimatta.

Ohjelmoitavan PLC-logiikkaohjauksen ansiosta laitteeseen pystytään lisäämään uusia toimintoja, jotka helpottavat päivittäisiä kuormankäsittelyitä. Peruslaitteen sisältämiä ominaisuuksia ovat esimerkiksi 2-nopeuksiset ohjaintoiminnot, automaattinen loppukevennys lavaa auton rungolle laskettaessa sekä pääsylinterien kellunta. Lisävalintoja ovat mm. automaattiohjaus, pikaliike, portaaton pikanopeus sekä vaakasiirron kevennys. Hyttiin asennetusta, ergonomisesti muotoillusta ohjaimesta hallittavia lisävalintoja yhdistelemällä laitteesta saa sopivan moniin tarpeisiin. ■

MULTILIFT XR Power Range

Ajoneuvotyyppi	3- tai 4-akselinen
Ajoneuvon bruttopaino (t)	26–32
Nostokapasiteetti (t)	21–26

LISÄTIETOJA

www.hiab.com/products



Yksityiskohdiltaan harkittu ratkaisu energia- teollisuudelle



Sanotaan, että pyörää ei aina tarvitse keksiä uudestaan. Enää ei tarvitse joka kerta keksiä myöskään energiateollisuuden tarpeita parhaiten palvelevaa ajoneuvoa, kun Hiab ja Veho ovat standardisoineet sen.

Energiateollisuuden, kuten muidenkin toimialojen ajoneuvot ovat olleet hyvin pitkälle räätälöityjä. Tämä on tarkoittanut sitä, että ajoneuvohankinnoissa samoihin haasteisiin on etsitty ratkaisuja aina uudestaan. Ja monilla yrityksillä on ollut käytössään useita eri tavoilla räätälöityjä ajoneuvoja, vaikka siihen ei ole ollut liiketaloudellisia perusteita.

Hiab ja Mercedes-Benz-hyötyajoneuvojen Suomen maahantuoja Veho ovat standardisoineet energiateollisuuden käyttöön mahdollisimman tehokkaan kuorma-autokokonaisuuden.

”Haluamme, että energiateollisuudessa asiakkaamme voivat keskittyä ajoneuvojen suunnittelun sijasta ydinliiketoimintaansa”, Hiabin aluepäällikkö **Börje Laakso** sanoo.

Hän korostaa, että kehitystyön perusedellytyksenä on pitkäaikainen kokemus energiatoimialalta sekä jatkuva vuoropuhelu ajoneuvojen käyttäjien kanssa. Asiakastarpeiden tuntemusta painottaa myös myyntipäällikkö **Risto Eränen**. Hänen johtamansa Vehon Powerline-yksikkö on erikoistunut energiateollisuuden ajoneuvoihin.

”Meillä on konsultoiva rooli, sillä pääsääntöisesti energiayhtiöillä ei ole ajoneuvojen ostamiseen erikoistunutta ammattihenkilöä. Asiakas tietää, mihin autoa tarvitsee, me tiedämme, millä ajoneuvoratkaisulla tehtävät voidaan hoitaa”, Eränen huomauttaa.

Varustelu tehtävän mukaan

Hiabin ja Vehon useiden vuosien työn tuloksena kehitetty ratkaisu on Mercedes-Benz Ategon 13 tonnin nelivetoalustalle suunniteltu päällirakennekokonaisuus.

Yksityiskohdiltaan harkittua standardisoitua monitoimijajoneuvoa käytetään pääsääntöisesti sähköyhtiöiden jakeluverkon kunnossapitotehtävissä, pienrakentamisessa sekä uuden sähkö- ▶



Hiabin ja Vehon useiden vuosien työn tuloksena kehitetty ratkaisu on Mercedes-Benz Ategon 13 tonnin nelivetoalustalle suunniteltu päällirakennekokonaisuus.

- linjan rakentamisessa, joten ajoneuvolta vaaditaan maastokelpoisuutta.

”Päällirakenteen perusrunko on standardisoitu, ja asiakkaalla on edelleen lukematon määrä optioita, joilla ajoneuvo voidaan spesifioida omaan käyttötarkoitukseen. Esimerkiksi nosturin teho, ulottuvuus ja nosturin lisävarusteet ovat valittavissa”, Börje Laakso sanoo ja kertoo, että usein käyttötarkoitukseen soveltuvimmaksi nosturiksi tässä ajoneuvokokoluokassa on osoittautunut

HIAB 088 HiDuo, jolla onnistuu monipuolisesti eri työtehtävät, kuten kelojen nostot ja muuntaja-asennukset.

Laakso huomauttaa, että lavaratkaisun standardisoinnin ansiosta tehtaalla läpimenoaika on saatu lyhennettyä ja ajoneuvojen toimitusaikaa asiakkaalle merkittävästi lyhennettyä.

Käyttöasteetta korkeammaksi

Kehitystyön aikana Hiabin ja Vehon yhteistyö on ollut tiivistä. Hiabin asiantuntijoilla on esimerkiksi ollut suora web-yhteys Mercedes-Benzin päällirakentajatietokantaan. Kun Laakso ja Eräseltä kysyy yhteistyön sujuvuudesta, he hymähtävät, että yhteistyön tahti on välillä ollut tiukka eikä työtä tehtäessä ole kelloon vilkuiltu. Hyvä yhteisymmärrys sekä sama päämäärä ovat kanta-

neet eteenpäin, ja miesten mukaan se käy ilmi myös lopputuloksesta.

Laakso painottaa, että koska ajoneuvot hankitaan usein pitkäksi ajaksi, niiden pitää olla monipuolisia suoriutuakseen mahdollisimman laajasta tehtäväkentästä.



**Kun käyttöaste
on korkea,
investointi on
ollut hyvä.**

Valmiiksi mietitty ajoneuvo

”Säästämme aikaa ja kustannuksia sekä saamme laadun kohdalleen”, Markku Manninen perustelee, miksi Voimatel Oy päätyi valinnassaan ajoneuvoon, jonka päällirakenneratkaisu on standardoitu sähköverkon rakentamiseen, vianhoitoon ja kunnossapitoon.

Sähkö- ja televerkkojen rakentamiseen sekä ylläpitoon erikoistunut Voimatel Oy kasvatti raskasta kalustoaan merkittävästi. Kun sillä oli aiemmin ollut käytössään kaksi suuren kokoluokan ajoneuvoa, yhtiö teki kerralla kaupat seitsemästä 13 tonnin Mercedes-Benz Ategosta, joiden päällirakennekokonaisuus on standardoitu.

Voimatel Oy:llä on kaikkiaan noin 150 ajoneuvoa, ja kalustovalikoiman hallittavuuteen on kiinnitetty yhä enemmän huomiota. ICT- ja logistiikkapääällikkö **Markku Mannisen** mukaan tähän ajatusmalliin ajoneuvo- ja kuormankäsittelylaitetoimittajien ratkaisujen standardisointispyrkimykset sopivat hyvin.

”Toimintatapa tuo selkeyttä koko ajoneuvon elinkaareen ja lisäksi parantaa kokonaistaloudellisuutta. Olemme pyrkineet valitsemaan ratkaisultaan valmiiksi harkittuja tuotteita eri liiketoimintojen tarpeisiin. On hyvä, että valmistajat pyrkivät standardoimaan ratkaisujaan jo tehdasvaiheessa”, Manninen sanoo.

Hänen mukaansa Voimatel Oy:n uusimmassa hankintapäätöksessä keskeiseksi kriteeriksi nousi kaluston kyky toimia pääosin Keski- ja Itä-Suomen, mutta myös koko Suomen kattavan toiminta-alueen kaikissa maasto-olosuhteissa kelissä kuin kelissä.

”Varsinkin kun sähköverkon vikoja korjataan, olosuhteet ovat usein hyvin vaativia”, Manninen sanoo ja lisää, että maastokelpoisuuden lisäksi painotettiin monikäyttöisyyttä, jolla käyttöaste saadaan pidettyä korkeana.

Selkeyttä ostamiseen

Toimialan tarpeisiin standardoidut ratkaisut tuovat sujuvuutta ajoneuvohankintaan. Manninen muistuttaa, että jos uuden kaluston hankkimisessa lähdetään joka kerta alusta asti suunnittelemaan erilaisia ratkaisuja, ostaminen tulee kalliiksi.

”Se vie paljon aikaa. Ja voi olla, että loppujen lopuksi päädytään siihen samaan lopputulokseen kuin standardoidulla ratkaisulla. Jos taas eri ajoneuvojen räätälöintiin osallistuu useita henkilöitä, puuha on kallista, ajoneuvot poikkeavat toisistaan eikä lopputulos välttämättä ole paras mahdollinen”, hän sanoo.

”Nyt kun kaikki seitsemän ostamaamme ajoneuvoa on samalla konseptillä tehty, tiedämme tarkasti, mitä saamme. Sama toiminnallisuus pysyy ajoneuvoissa kaikissa käyttökohteissa ja yrityksen sisällä työntekijät voivat opastaa toisiaan. Myös päällirakenteiden osalta voimme luottaa siihen, että laatu on hyvää eikä tehtyjä ratkaisuja tarvitse jälkikäteen ryhtyä muuttamaan. Ja standardoitujen ajoneuvojen toimitusaikakin muodostuu lyhyemmäksi”, Manninen huomauttaa. ■

Teksti: Compositor/Sami Laakso
Kuva: Pekka Nurmi

”Nyt energia-alan yritykset saavat käyttöönsä yhdenmukaisia ajoneuvoja, joita on helppo siirtää toimipaikkojen välillä ja käyttäjältä toiselle. Samalla myös ajoneuvojen valmistusprosessit tehostuvat ja nopeutuvat”, Laakso sanoo ja lisää, että käyttäjien tarkka kuunteleminen on ohjannut ajoneuvon käyttöä turvallisemmaksi ja helpommaksi.

”Tuotekehittelyllä olemme pystyneet myös kasvattamaan ajoneuvon käyttöastetta. Ja kun käyttöaste on korkea, silloin investointi on ollut asiakkaalle hyvä”, Eränen summaa. ■

Hiabin ja Vehon suunnitteleman ja valmistaman kokonaisuuden myynnistä ja markkinoinnista asiakkaille vastaa Suomessa Vehon Power Line -yksikkö.

Teksti: Compositor/Sami Laakso
Kuvat: Pekka Nurmi ja Risto Eränen

Kuljettajilla kaulaa kilpailijoihin

Hiabin sveitsiläinen asiakas Schwab Transport AG erottuu kilpailijoistaan osaavilla kuljettajillaan. He antavat tarvittaessa neuvoja rakennusmateriaalien valinnasta ja käytöstä, vähintään kahdella kielellä.

Rakennustyömaakuljetukset ovat perheyritys Schwab Transport AG:n ominta alaa. Sisukkaat sveitsiläiset perustivat yrityksensä vuonna 1941 keskelle sotaa käyvää Eurooppaa. Alussa kuljetettiin polttoainetta säiliöautoilla, mutta sittemmin painopiste on siirtynyt rakennustyömaakuljetuksiin. Yrityksen logolla varustetut rekat ovat tuttu näky alppimaan työmailla.

Pääkonttori sijaitsee Zollikofenissa, saksankielisen Sveitsin sydämessä. Markkina-alueena on kuitenkin koko maa, jolloin kielikysymys tulee väkisin vastaan. Nelikielisessä maassa puhutaan saksan lisäksi ranskaa, italiaa ja retoromaania.

”Kielitaito otetaan huomioon rekrytoinnissa. Siitä tulee kuitenkin harvoin kynnyskysymys, koska kaikki oppivat jo koulussa saksaa ja ranskaa. Mutta kun puhelimesta kuuluu italiaa, annan sen suosiolla toimiston

Karinille, joka osaa kaikkea, mitä minä en”, Schwab Transport AG:n tekninen johtaja **Matthias Weyeneth** kertoo.

Weyenethin lisäksi yrityksen pyörittämisestä vastaavat perustajan pojanpojat **Bernhard** ja **Daniel Schwab**. Yrityksellä on 35 työntekijää ja saman verran ajoneuvoja.

Mitä vain minne vain – ahtaissakin paikoissa

Rakennustyömaakuljetuksia kehitettäessä satsattiin myös nosturipuoleen. Viimeisin harppaus otettiin vuosina 2006–2007, jolloin yritys hankki kolme HIAB-kuormausnosturia – kaksi XS 322 -mallia ja yhden jibillä ja vinssillä varustetun XS 422:n. Yrityksellä on yksitoista kuormausnosturia, joiden nostokapasiteetti on 9–42 tonnimetriä.

Nosturipuolen asiakkaat ovat enimmäkseen pieniä, talonrakentajia ja perheyrityksiä.

”Asiakkaamme arvostavat kuljettajiemme materiaalitietämystä, joka on merkittävä kilpailuvaltti. He osaavat suositella sopivia rakennusmateriaaleja eri kohteisiin ja laskea tarvittavat materiaalmäärät”, Weyeneth kertoo.

Schwab tunnetaan luotettavuudestaan ja joustavuudestaan. Tämä edellyttää, että

kaikkien rakennustyömailla käytettävien laitteiden pitää toimia kaikissa olosuhteissa. Vuoristoisessa maassa esimerkiksi sääolot ja maaston muodot saattavat yllättää.

”Nosturipuolen asiakkailla on yhtä kovat vaatimukset kuin muillakin. Materiaalit pitää saada kohtuullisin kustannuksin tismalleen sinne, minne ne on tilattu. Selvä suuntaus on, että kaikenkokoisten asiakkaiden vaatimukset kasvavat jatkuvasti”, Weyeneth tietää.

Hiabin nostureissa Weyenethia miellyttää erityisesti niiden tarkkuus, vakaus ja nostokapasiteetti.

”Nosturit voidaan asentaa mihin tahansa ajoneuvoon. Tämä yhdistettynä erinomaiseen ulottuvuuteen antaa tarvittavaa joustavuutta. Nosturimme pystyvät nostamaan oikeastaan mitä vain ja minne vain usein hyvin ahtailla rakennustyömailla.”

Tekninen johtaja arvostaa nostureiden pitkälle optimoitua teho-painosuhdetta. Ne ovat tehoonsa nähden kevyitä, minkä ansiosta yhdistelmän kyytiin mahtuu enemmän kuormaa.

”Hiabin suunnittelijat ovat selvästi lyöneet viisaat päänsä yhteen nostureita suunnitelllessaan. Malleja uudistetaan koko ajan, ja jokainen yksityiskohta on tarkoin harkittu. Parhaiten Hiab kuitenkin erottuu kokonaisvaltaisella palvelullaan. Palvelu pelaa nostureiden hankinnan yhteydessä ja ennen kaikkea sen jälkeen.”

Schwab Transport AG on ollut Hiabin asiakas jo vuosikymmeniä, ja yhteistyön odotetaan edelleen tiivistyvän.

*Asiakkaamme arvostavat
kuljettajiemme
materiaalitietämystä, joka on
merkittävä kilpailuvaltti.*



Kilpailuvalttina osaavat ihmiset

Rakennusalan kireä kilpailu ei Weyenethia huoleta. Osaavat ihmiset pitävät huolen siitä, ettei juuri mikään ole Schwab Transport AG:lle mahdotonta.

”Joustoa vaativalla alallamme tärkein valtimme on pätevät kuljettajat. Erikoiskuljetuksissa ajajiin kohdistuu melkoisia vaatimuksia, mutta meidän porukkamme selviää niistä.”

Viestinnän suhteessa asiakkaisiin pitää toimia, ja kuljettajien pitää tulla toimeen myös muiden rakennustyömaalla työskentelevien kanssa.

”Yhteyden asiakkaisiin pitää toimia myös kentällä. Minun on helppo puhelimitse tilata oikea ajoneuvo oikeaan paikkaan oikeaan aikaan, mutta jos yhteys paikan päällä ei toimi, olemme pulassa. Kuljettajamme ovat yrityksemme käyntikortti työmailla.”

Monet Schwabin kuljettajat viihtyvät yhdessä myös vapaa-ajalla, mikä helpottaa asioiden sujumista töissä. Yritys luottaa

kuljettajiinsa, eikä heitä sen ansiosta tarvitse juuri ohjeistaa. Parhaita tekijöitä houkutel- laan työilmapiirillä ja reilulla otteella.

”Työntekijämme viihtyvät meillä ja ker- tovat sen samalla alalla oleville kavereilleen- kin, jotka usein hakeutuvat meille. Meidän osuutemme on tarjota reilut työehdot. Kun ne ovat kohdallaan, kuljettajia saadaan esimer- kiksi ylitöihin, minkä ansiosta voimme tar- jota asiakkaillemme vaadittua joustavuutta”, Weyeneth selvittää.

Teknisen johtajan mukaan hyviä tekijöi- tä on entistä vaikeampi löytää. Toimintaa mahdollisesti laajennettaessa juuri tästä voisi muodostua pahin pullonkaula.

Tulevaisuus työmaakuljetuksissa

Toistaiseksi Sveitsissä eletään rakennusalan korkeasuhdannetta. Suhdanteen odotettu tait- tuminen ei Weyenethia pelota. Palvelutar-

jontaa rakennustyömaakuljetuksissa aiotaan kehittää edelleen. Markkinoinnissa luotetaan maineeseen.

”Rakennusallalla suusta suuhun -markki- nointi toimii parhaiten. Rakennusmestareiden jutustelu tuopin ääressä on paras tapa viedä viestiä eteenpäin, niin hyvässä kuin pahassa- kin. Tässä olemme toistaiseksi onnistuneet, ja meillä on kaikki edellytykset jatkaa samalla tiellä.” ■

Teksti: Minna Kalajoki

Kuvat: Schwab Transport AG, Stockxpert



Kuormankäsittelyä kenttä- hämäläisissä

Kaluston
joustavuus ja
luotettavuus
takaavat
puolustusvoimien
toiminta-
valmiuden
kaikissa tilanteissa
ja tehtävissä.
Tanskan
puolustus-
voimien logistisia
ratkaisuja tehos-
tavat Hiabin
kuormausnosturit
ja koukkulaitteet.

Tanskan puolustusvoimien kalustoa täydentää pian huomattava määrä kuorma-autovalmistaja MANin tuliteriä ajoneuvoja. Viime vuonna solmitun sopimuksen mukaan niihin asennetaan 22 kuormausnosturia ja 133 koukkulaitetta, jotka Hiab toimittaa MANille yhdessä tanskalaisen maahantuoijansa SAWOn kanssa.

voimien käyttöön suunniteltuja MULTILIFT MSH-165-SC -koukkulaitteita, joiden nostokapasiteetti on 16,5 tonnia. Näissä koukkulaitteissa on kontinkäsittely- ja säilytysyksiköt, jotka mahdollistavat vaihtolavojen sekä 1C- ja 1CC ISO -konttien käsittelyn. Koukkurunkoa ohjataan puolustusvoimien hyväksymällä SPACE4000-ohjausjärjestelmällä.

Keveyeen kapasiteettiluokkaan kuuluvien kuormausnosturien nostokapasiteetti on 8,9

Puolustusvoimat asetti kalustolle erityisiä laatuvaatimuksia.



Osa kuorma-autoista on jo puolustusvoimien käytössä, ja toimitukset on tarkoitus saada loppuun talveen mennessä.

Tanskan puolustusvoimien palvelukseen astuu tilauksen myötä HIAB XS 099 B-2 -kuormausnostureita ja erityisesti puolustus-

tonnimetriä ja ulottuma 7,8 metriä. Niissä on HIAB V80 -ohjausventtiili sekä HiDuo-ohjausjärjestelmä, ja nosturien käyttö onnistuu joko kauko- tai kaapeliohjauksen välityksellä tai manuaalisesti käsivipujen avulla.

Erityistä HIAB XS 099 B2 -kuormaus- ►





Helppokäyttöisyys on iso plussa. Käyttäjärjestelmien hallinta ei tuota vaikeuksia kokemattomallekaan käyttäjälle, ja pärjäämme vähemmällä koulutuksella turvallisuudesta tinkimättä.



- nostureissa on se, että ne ovat vaihdettavissa ajoneuvosta toiseen tunnin sisällä. Nopea vaihto aika tekee niiden käytöstä hyvin joustavaa.

Lisääarvoa joustavuudesta ja helppokäyttöisyydestä

Monipuolisuus ja käyttöturvallisuus ovat listan kärjessä, kun puhutaan Tanskan puolustusvoimien ostamien tuotteiden avainominaisuuksista.

”Koukkulaitteet ja kuormausnosturit ovat tehneet puolustusvoimien toiminnasta joustavamman, koska ajoneuvoja voidaan käyttää erilaisiin tehtäviin. Logistinen tehokkuus on parantunut”, kertoo teknikko **Keld Andersen**, joka toimii Tanskan puolustusvoimien ajoneuvohankintojen ja uuden kaluston käyttökoulutusten parissa.

”Helppokäyttöisyys on iso plussa. Sen ansiosta käyttäjärjestelmien hallinta ei tuota

vaikeuksia kokemattomallekaan käyttäjälle, ja pärjäämme vähemmällä koulutuksella turvallisuudesta tinkimättä”, hän lisää.

Andersenin mukaan ratkaisevia ominaisuuksia puolustusvoimille tilattua kalustoa valittaessa olivat ISO-konttien käsittelykapasiteetti ja joustavat kuormankäsittelyratkaisut, jotka täyttivät puolustusvoimien noudattamat standardit. Kovat lähtövaatimukset takaavat kaluston luotettavuuden ja toimintakyvyn kaikissa olosuhteissa.

”Tarvitsemme ajoneuvoja sekä joukkojen kuljetuksiin että muihin logistisiin tehtäviin kaikessa toiminnassamme”, Andersen kiteyttää.

Yhteistyötä useammalla vuosikymmenellä

Tanskan puolustusvoimat on jo pitkään ollut SAWOn tärkeä asiakas: sen hinausautot ovat vuodesta 1985 olleet SAWOn toimittamia.

2000-luvun taitteessa puolustusvoimien tilaukset laajenivat Hiabin tuotteisiin.

”Olemme toimittaneet puolustusvoimille koukku- ja vaihtolavalaitteita sekä erityyppisiä kuormankäsittelyratkaisuja vuodesta 1998. Lisäksi toimitettaviin tuotteisiin on pitkään kuulunut MOFFETT-ajoneuvotrukkeja”, SAWOn toimitusjohtaja **Ivan Chrost** selvittää. Nyt MANin kuorma-autoihin asennettavat kuormausnosturit ovat puolustusvoimille uusi tuttavuus.

Puolustusvoimien vaatimukset poikkeavat joissakin suhteissa yritysten kuormankäsittelytarpeista, mikä vaikuttaa myös yhteistyöhön. Tästä syystä muutama vuosi sitten käynnistyneiden neuvottelujen tuloksena syntynyt sopimus uusista kuormausnostureista ja koukkulaitteista tehtiin hieman poikkeuksellisella tavalla.

”Yleensä tällaiset sopimukset tehdään suoraan puolustusvoimien kanssa. Nyt se antoi sopimusneuvottelut kuorma-autovalmistajan käytäviksi autoihin tehtävien rakennemuutosten vuoksi: puolustusvoimat asetti kalustolle erityisiä laatuvaatimuksia ja tarvitsi niihin tiettyjä erikoistoimintoja”, Chrost sanoo.

Puolustusvoimille tärkeitä toimintoja ovat esimerkiksi kapasiteetti ISO-konttien käsittelyyn, räätälöidyt automaattiset ohjausjärjestelmät sekä sähkömagneettinen yhteensopivuus, jolla taataan laitteen luotettava toiminta sekä rajoitetaan sen muiden laitteiden toiminnalle aiheuttamaa häiriötä. Puolustusvoimille kaluston ehdoton luotettavuus ja toiminta ovat kirjaimellisesti turvallisuustekijöitä. ■

Teksti: Compositor/Julia Kristensen
Kuvat: Per Nielsen

ERIKOISOSAAMISTA PUOLUSTUSVOIMILLE

Hiabilla on vankka kokemus eri maiden puolustusvoimille suunnitelluista kuormankäsittelyratkaisuista, ja yhteistyötä pyritään kehittämään ja kasvattamaan aktiivisesti.

”Hiabille Tanskan puolustusvoimien tilaus on hyvin merkittävä. Meillä on jatkuvasti puolustusvoimiin liittyviä asiakkuuksia, ja seuraamme koko ajan, mitä kentällä tapahtuu”, kertoo Hiabin Euroopan aluemyyntijohtaja **Frank van Dongen**, joka vastaa Hiabin projekteista puolustusvoimien kanssa. Hänen mukaansa tavoitteena on saavuttaa sekä mahdolliset asiakkaat että alkuperäiset laitevalmistajat suoraan ilman välikäsiä.

”Etumme on, että olemme ainoa kuormankäsittelyratkaisuja puolustusvoimien tarpeisiin tarjoava maailmanlaajuinen yritys”, van Dongen lisää.



HIABILLE MAAILMAN UUDENAIKAISIN NOSTURIEN TESTAUSKESKUS

HIAB AVASI alan huippua edustavan nosturien testauskeskuksen Ruotsin Hudiksvallin valmistusyksikössään.

Keskus tarjoaa Hiabille ja muille Cargotec-konsernin liiketoiminta-alueille mahdollisuuden testata entistä enemmän ja tarkemmin aiempaa pidempiä nostureita ja komponentteja.

Keskuksessa testataan myös Hiabin ja koko Cargotecin alihankkijoiden toimittamien osien laatua ja suorituskykyä.

”Uusi testauskeskus on varusteltu ja suunniteltu siten, että saamme 3–4 viikossa selville tuloksia, jotka vastaavat kymmenen vuoden todellista käyttöä”, testilaboratorion vetäjä **Mattias Berglund** kertoo.

Hiabissa uskotaan, että tulevaisuuden materiaalinkäsittelytekniikalla olemassa olevista moottoreista saadaan enemmän tehoa, kuljettajien ajomukavuus ja turvallisuus kasvavat ja hiilidioksidipäästöt pienenevät. Yksi keskeinen Hudiksvallin testauskeskuksen tutkimuskohde on se, miten samalla teräsrakenteella saadaan enemmän nostovoimaa vähemmällä polttoaineella.

UUDET SÄÄNNÖKSET EDELLYTTÄVÄT AJONEUVOJEN ÄÄRIVIIVAMERKINTÖJÄ

MÄÄRÄYKSET RASKAIDEN AJONEUVOJEN

ääriviivamerkinnoista on otettu käyttöön jo monessa maassa. Lopuissakin Euroopan maissa uusia ajoneuvoja ja niiden perävaunuja koskevat säännökset astuvat voimaan 10. heinäkuuta 2011.

Ääriiviivamerkinnot on tehtävä määräysten mukaisesti. Valkoista väriä saa käyttää vain ajoneuvon etuosaan suunnatuissa merkinnoissa, punaista takaosaan suunnatuissa. Keltaista väriä voi käyttää koko ajoneuvossa.

Alansa johtavana tuotekehityksen ja turvallisuuden edistäjänä Hiab tarjoaa jo heijastavia turvamerkintätarroja. Tarran heijastus toimii samalla tavoin kuin nykyaikaiset tiemerkinnot ja hälytysajoneuvojen tarrat.

Kuormausnostureissa määräykset liittyvät ensisijaisesti tukijalkojen merkkaukseen, sillä levitysvaiheessa ne saattavat muodostaa riskin muille tienkäyttäjille. Kaikkiin XS-sarjan nosturimalleihin on saatavissa tarrasarjoja, joita voi käyttää myös muissa malleissa.

Hiabilla on itse kiinnitettäviä tarrasarjoja myös jatkeille. Heijastavien tarran ansiosta kuljettaja näkee puomin asennon paremmin huonossakin valaistuksessa, ja vaaratilanteet voidaan välttää, kun puomi ja sen liikkeet ovat ympäristössään helpommin havaittavissa.



Hiab osti takalaita- nostinyhtiön Pohjois- Amerikasta ja Euroopasta

HIAB ON TEHNYT SOPIMUKSEN brittiläisen DEL Equipment (UK) Limitedin ja yhdysvaltalaisen Ultron Lift Corporationin hankkimisesta. Mitello Holdingsin omistamat yritykset valmistavat takalaitanostimia Isossa-Britanniassa ja Yhdysvalloissa. DEL on Ison-Britannian markkinajohtaja, Ultron puolestaan Kanadan. Yritysten myynti oli yhteensä noin 23 miljoonaa euroa vuonna 2007, ja niiden palveluksessa on 164 henkilöä. DELin ja Ultronin johto jatkaa nykyisissä tehtävissään.

Yrityskauppojen myötä Hiabin takalaitanostinten tuotevalikoima täydentyy markkinoiden laajimmaksi. Kaupat vahvistavat Hiabin asemaa maailman johtavana takalaitanostinvalmistajana.

Toiminta laajenee Etelä-Afrikassa

HIAB ON ALLEKIRJOITTANUT sopimuksen, jonka myötä se ostaa enemmistön eteläafrikkalaisen Bowman Cranes (Pty) Ltd:n toiminnoista. Bowman Cranes on Hiabin pitkäaikainen edustaja Etelä-Afrikassa. Hiab ja yhtiön nykyinen pääomistaja Phakisa Fleet Solution (Pty) Ltd. perustavat yhteisyrityksen, Hiab (Pty) Ltd.:n.

Bowman Cranes johtaa Etelä-Afrikan kuormankäsittelylaitemarkkinoita. Yhtiö toimittaa, asentaa ja huoltaa kuorma-autoihin asennettavia kuormankäsittelylaitteita. Bowman Cranesin liikevaihto vuonna 2007 oli noin 18 miljoonaa euroa, ja se työllistää 70 henkilöä.

Kivenk ammatti



ovaa taittoa

Lift Assist
-järjestelmällä
varustetun MOFFETT
M5 20.3 PL -ajoneuvotrukin
avulla toimitukset sujuvat
nopeammin, koska auton
lastaus ja purku onnistuvat
yheltä puolelta.”

Italialaisen Sbarbati Pavimentazionein valmistamien reunakivien ja pihalaattojen sekä sementti- ja savitiilien kysyntä kasvaa tasaisesti. Kiihtyvässä kilpailussa palvelun nopeus on osoittautunut tärkeäksi.

Maceratan kaupunki sijaitsee Keski-Italian idyllisissä maisemissa Le Marchen maakunnassa. Kaupungilla on takanaan pitkä historia: sen perustivat jo 400–500-luvulla läheisen roomalaisen siirtokunnan asukkaat, jotka joutuivat pakenemaan valloittajia. Perinteitä on ehtinyt kertyä myös Maceratassa ja muualla Keski-Italiassa toimivalle Sbarbati Pavimentazioneille, sillä yritys juhlistaa tänä vuonna 35-vuotista taivaltaan.

Menneet vuodet ovat tuoneet menestystä: ”Toimintamme on kasvanut, ja asiakkaita on tullut lisää. Tällä hetkellä työllistämme kymmenen ihmistä”, kertoo yrityksen omistaja **Francesco Sbarbati**, joka vastaa tuotteista ja myynnistä.

Sbarbati Pavimentazionein päätuotteita ovat reunakivet ja pihalaatat sekä sementti- ja savitiilet. Valikoimaan kuuluu myös erilaisia palveluja. Teknisen konsultoinnin ja materiaalivalinnoissa opastuksen lisäksi saatavilla on apua käytännön rakennustyössä.

Kilpailuvalttina laatu

Tehokkaan myyntiverkoston ansiosta yrityksen toiminta-alue kattaa Keski-Italian. ”Asiakkaisiimme kuuluu niin rakennusyrityksiä kuin yksityisiä ihmisiäkin”, Sbarbati sanoo.

Kilpailu alalla on kiristynyt viime vuosien aikana, ja Sbarbatin mukaan palvelun laadun merkitys on kasvanut kilpailijoista erottavana tekijänä. Halu tarjota parempaa ja nopeampaa palvelua onkin yksi syy siihen, että Sbarbati Pavimentazione on investoinut Hiabin tuotteisiin. Yrityksen tuotteiden painon takia on tärkeää, että kuljetuskaluston nostokapasiteetti on tarpeeksi suuri. Myös laaja toiminta-alue edellyttää laadukasta kuljetuskalustoa.

Yhtiöllä on kaksi kuorma-autoa, joista toiseen asennettu, kaukohallintajärjestelmällä varustettu HIAB 166 -kuormaustururi on ollut käytössä kolmen vuoden ajan.

”Vuosi sitten hankimme myös MOFFETT M5 20.3 PL -ajoneuvotrukin, jossa on Lift Assist -järjestelmä. Sen avulla toimitukset sujuvat nopeammin, koska auton lastaus ja purku onnistuvat yhdeltä puolelta”, Sbarbati kiittelee. ”Myös rakennustyömaille työskentely on sen avulla helpompaa”, hän lisää.

Tulevaisuutta Sbarbati Pavimentazioneissa suunnitellaan innokkaasti. ”Tavoitteemme on parantaa tuotteidemme laatua, ja satsaamme myös uusien tuotteiden kehittämiseen”, luonnehtii Sbarbati yhtiön tulevia haasteita. ”Näin pystymme vastaamaan asiakkaidemme tarpeisiin parhaalla mahdollisella tavalla.” ■

Teksti: Compositor/Julia Kristensen

Kuva: Sbarbati Pavimentazione

Luodinnopeus vaatii laatua

Kiinan talouskasvu panee vauhtia ihmisiin ja tavaroihin. Luotijunien verkostoa rakennetaan pikavauhtia maata halkomaan.

Kiinaa on sanottu maailman suurimmaksi rakennustyömaaksi. Myös rautatieverkostoa laajennetaan kovaa vauhtia vastaamaan talouskasvun tarpeita. Yhdestätoista rakenteilla olevasta, suurnopeusjunille tarkoitettuista radoista Kantonin Wuhan–Guangzhou-rataosuus on pisin. Kaksitoista kaupunkia yhdistävän radan rakennustyöt aloitettiin vuonna 2005, ja projekti edistyy mallikkaasti: 935 kilometrin mittaisen luotijunaradan on arvioitu valmistuvan vuoden 2009 loppuun mennessä.

Radan valmistuminen mullistaa ihmisten liikumisen. Kun tähän asti nopein matka-aika Wuhanista Guangzhouhun on ollut yli kymmenen tuntia, jopa 350 kilometriä tunnissa kiitävä juna vie perille neljässä tunnissa. Reitin matkustajakapasiteetti kasvaa 80 miljoonaan vuodessa, suurin ryhmä on sisämaasta kasvukeskuksiin matkaavat työntekijät.

Huippusuorituksia vaikeassa maastossa

Luotijunan ikkunoista matkustajat saavat ihailla ohikitäviä tasankoja, kukkuloita ja vuoristoja. Vaihtelevaan maastoon on jouduttu rakentamaan lukuisia tunneleita ja siltoja. Radan pisin tunneli on hieman yli kymmenen kilometriä, pisin silta jää vain hieman sitä lyhyemmäksi.

Hiabilta tilatut 75 kuormausnosturia tekevät työmaalla pitkää päivää. Radanrakennustöissä ahkeroivissa 25 HIAB XS 288 -kuormausnosturissa on SPACE 4000 -turvajärjestelmä ja XSDrive-kauko-ohjausjärjestelmä. Lisäksi niistä poistettiin tukijalat niin, että nosturi sopii paremmin runkoon. Vaativien maasto-olosuhteiden vuoksi 50 HIAB XS 066 -kuormausnosturia on varustettu pisimmillä saatavissa olleilla tukijaloilla.

”Kauko-ohjattavat kuormausnosturit olivat paras ratkaisu epätasaisen maaston vuoksi.



Kauko-ohjattavat kuormausnosturit olivat paras ratkaisu epätasaisen maaston vuoksi.

Luotijunan nopeus asettaa tiukat vaatimukset radalle, ja tarkkuus on ensiarvoisen tärkeää rata-palkkeja paikoilleen asetettaessa. XSDrive-kauko-ohjausjärjestelmä pitää huolen tarkoista liikkeistä, koska se reagoi pienimpiinkin ohjausvipujen liikkeisiin”, Hiabin Kiinan-myynti-yhtiön toimitusjohtaja **Frank van de Weem** sanoo. ■

Teksti: Compositor/Julia Kristensen
Kuva: Crestock